

【神戸】プロネット（神戸市中央区、金子眞己社長、078-325-8855）は、月極駐車場の空き状況や料金を自動音声で顧客に知らせるシステム「カーパークサインボード」の提供を22日に始めた。駐車場の管理者向けに、ASP（ソフトウェアの期間貸し）方式で提供する。初期費用は駐車台数が10台以下の場合で約3万円。09年度に4800万円の売り上げを目指す。顧客が月極駐車場を契約し、駐車場の空き状況や料金を自動音声で顧客に知らせるシステムに、同システムは顧客の問い合わせに24時間対応できる。

空き状況など音声で

で顧客に知らせるシステム「カーパークサインボード」の提供を22日に始めた。駐車場の管理者向けに、ASP（ソフトウェアの期間貸し）方式で提供する。初期費用は駐車台数が10台以下の場合で約3万円。09年度に4800万円の売り上げを目指す。顧客が月極駐車場を契約し、駐車場の空き状況や料金を自動音声で顧客に知らせるシステムに、同システムは顧客の問い合わせに24時間対応できる。

プロネットがシステム

約する場合、看板に書かれた電話に連絡してもオナーが不在だったり、すると、自動音声で空き状況の確認に時間がかかったりすることが多

仕組み。